

BELARUS

Het kantoor is in de keuken; de werkplaats in de voormalige veestalling.

De trekkers staan in de boomgaard en er wordt gewerkt aan de fundering van een nieuwe loods. Bij Dijkstra in St. Nicolaasga maakt alles de indruk van een bedrijf in opbouw. Met het importeurschap van Belarus is er een nieuwe uitdaging bijgekomen.

Half juni verscheen in agrarische bladen het bericht dat het importeurschap van Belarus van Peja Brustrac in Arnhem was overgegaan in handen van L. Dijkstra in St. Nicolaasga. Dit bericht kwam niet als een verrassing. Bezoekers aan de werktuigtentoonstelling in Liempde hadden Dijkstra daar al zien staan als nieuwe importeur van Belarus.

Trouwe dealer

Lieuwe Dijkstra (38) draagt Belarus al lange tijd een warm hart toe. Als dealer van dit Russische merk realiseerde hij verkoopresultaten die in ons land door niemand werden geëvenaard. Vorig jaar bracht hij, samen met medewerker Henk Hessels, 32 exemplaren aan de man. Ook Ursus wist hij goed te verkopen. Geen wonder dus dat het importeurschap van Belarus hier terecht kwam. Bij iemand die bewezen heeft dat hij de Oosteuropese trekker een warm hart toedraagt is dit in goede handen.

Lieuwe Dijkstra startte in 1981 vanuit een klein bedrijf met de verkoop van Belarus en Ursus. Importeur Peja Brustrac hield toen op met de rechtstreekse verkoop en zocht dealers. Lieuwe Dijkstra meldde zich aan. Bij de volhydraulische voerdoseer-containers die hij verkocht paste prima een Belarus vanwege de grote opbrengst van de oliepompe. Ook was de Belarus qua prijs een trekker die de boer er gemakkelijk als tweede bij kon hebben. Hij kon dus een vaste combinatie met de voerdoseer-container vormen. Vanuit deze filosofie bouwde Dijkstra zijn bedrijf op.



De Belarus BX 100 van de Maatschap Van der Meer is ten behoeve van het maaien met frontmaaier voorzien van brede voorbanden, een hef en een aftakas



Lieuwe Dijkstra: Per 1 juni officieel Belarus-importeur, maar reeds acht jaar ervaring met het merk

Trouwe gebruiker

Een goede klant van Lieuwe Dijkstra is de maatschap Van der Meer in Bontebok (tussen Gorredijk en Heerenveen). De maatschap bestaat uit vader Bart (60) en de zoons Haitze (32) en Geert (27). De Van der Meer's zijn trouwe gebruikers van Belarus. Dat begon in 1973, toen Haitze als 16-jarige met eigen geld een tweedehands type 640 (51 kW, 70 pk) kocht. De trekker was toen negen jaar oud en kostte f 3450,-. Haitze was onder de indruk geraakt van de mogelijkheden van de Belarus bij boer Brinkhoff in De Knipe die een nieuwe Workmaster had gekocht. Haitze spotte daarmee met de Cormick-trouw van vader Bart. Toch ging laatstgenoemde door de bocht. Er

kwam ook een tweedehands 654 (48 kW, 65 pk) en vervolgens een nieuwe 944 (69 kW, 64 pk).

De nieuwe Belarus werd speciaal gekocht voor de frontmaaier. Vervolgens ging de 654 weer de deur uit en daarvoor in de plaats kwam een nieuwe BX 80 (59 kW, 80 pk). Daarop volgde, vrij recent, nog een nieuwe BX 100 (73 kW, 100 pk). De eerste Belarus 640 ging een maand geleden (op 25-jarige leeftijd) de deur uit.

Er kwam een tweedehands 800 Super (59 kW, 80 pk) voor in de plaats. De maatschap heeft dus nu vier exemplaren.

Prijskraker

De filosofie van de Van der Meer's, die ook loonwerk verrichten, is duidelijk: we geven niet meer geld uit dan strikt noodzakelijk is. Belarus biedt ons een degelijke trekker met een onverwoestbare motor voor een prijs per kW die op eenderde zit van de prijs van een westerse trekker. Daarbij doet de Belarus alles wat je van een trekker mag verwachten. Toch zijn de Van der Meer's realistisch genoeg om te onderkennen dat er ook nadelen aan een Belarus kleven. De trekker ruilt bijvoorbeeld slechter in dan een Westerse trekker.

Procentueel schrijft hij sneller af. Absoluut uiteraard minder. Ook is een Belarus in het gebruik minder geavanceerd. Een 'verse' bestuurder merkt dat vooral aan de ongesynchroniseerde versnellingsbak. Ook zijn er nogal wat hendels en handelingen die afwijken van de gangbare norm.