



Goedkoper dan een West-Europeaan, maar duurder dan een standaard Oosteuropese trekker. De zware Zetor bezet een unieke plek op de Nederlandse markt. Een trekker die het duidelijk moet hebben van zijn lage prijs en zijn hefvermogen.

door Gert Vreemann

Het merk Zetor doet het goed op de Nederlandse markt. Afgelopen jaar verkocht importeur Praneda Papendrecht 221 Zetors. Basis van dit succes is ongetwijfeld de scherpe prijs van de Zetor.

Importeur Praneda prepareert de trekkers speciaal voor de Nederlandse markt. Nederlandse Zetors

zijn daarom niet te vergelijken met de standaard fabrieks-Zetors. Kopers van veel goedkopere exemplaren uit de parallel-import hebben dat inmiddels ondervonden. Praneda schat dat de afgelopen twee jaar al zo'n 200 Zetors via de parallel-import ons land zijn ingekomen. Blijkbaar is er een markt voor deze goedkope broeders.

De scherpe inkooprij in combinatie met de inspanningen van

Praneda maken de geteste 88 kW zware 12245 met zijn krap f80.000 ruwweg f35.000 goedkoper dan een gemiddelde Westeuropese concurrent, maar een slordige f15.000 duurder dan een Belarus of Ursus.

Langere adem

De Zetor 12245 heeft een eigen fabriek 6,8 liter zescilinder motor, met een opgegeven motorvermogen van 88 kW en een aftakasvermogen van 76 kW.

Voor deze test hadden wij de beschikking over een rechtstreeks geleverd exemplaar, dat nog niet

door Praneda onderhanden was genomen. Praneda garandeert, na inlopen, een aftakasvermogen van 79 kW.

Het testmodel leverde aan de aftakas bij 2.200 toeren per minuut niet meer dan 72,4 kW. Ten opzichte van het opgegeven motorvermogen een – groot – verlies van 17 procent. Daar tegenover staat dat de motor over een breder toerenbereik vermogen levert. Volgens opgave ligt het maximumkoppel van 386 Nm bij 1.600 tpm. Ons testmodel bereikte zijn maximumkoppel van 385 Nm al bij 1.300 tpm. De motor trekt on-