

# TEVREDEN



Dennis Wilke heeft een akkerbouwbedrijf met een oppervlakte van ruim 500 ha in Durand, Illinois. Sinds begin dit jaar bezit hij een Deutz-Allis 9170. Hij gebruikt de trekker (nog een groene!) ongeveer 700 uur per jaar voor de zware grondbewerking en voor het zaaiklaar maken van het land.

Hij is erg tevreden met de trekker. De semi-Westduitse Deutz-Allis doet niet onder voor de oorspronkelijke Allis-Chalmers, meent hij. Dat komt vooral door de motor, die naast het leveren van een goede prestatie ook weinig onderhoud vraagt. Wilke vindt de ongesynchroniseerde versnellingsbak niet bezwaarlijk. Hij meent dat je de trekker moet beoordelen op grond van de werkzaamheden die je ermee verricht: 'In onze bedrijfssituatie heb je voldoende aan de mogelijkheden van de powershift en dan heb je niet meer nodig.' □

even mee vooruit. Ook de pomp voor het buitenwerkend circuit weet van wanten. Hij levert maximaal 106 l/min. Dat kan via twee dubbelwerkende ventielen, die standaard op de trekker zitten. Een hefinrichting is ook standaard. Je moet van zijn capaciteit echter niet al te veel verwachten: hij blijft steken als hij meer dan 4500 kg moet tillen.

Al met al is de 9190 een interessante trekker, die voor onze begrippen zeer voordelig is.

In de standaarduitvoering kost hij in de Verenigde Staten f 151.000. Dat is natuurlijk niet helemaal een eerlijke vergelijking vanwege de lage dollarkoers, maar het blijft een interessante prijs, zelfs als je er een correctie op zou toepassen.

De trekker is voor gebruik in ons land minder geschikt. Maar dat geeft niets. De grootste markt van Deutz-Allis ligt in Noord-Amerika, en daar voldoet de trekker prima. □



Schakelen is een bijzondere gewaarwording. Met de lange pook kun je de trekker moeizaam in een van de zes versnellingen vooruit of twee achteruit zetten. In die schakeling zit ook een parkeerstand. Met de kleine powershifthendel kun je de rijsnelheid in drie standen 20% verhogen of verlagen



Het stuur is in horizontale en verticale richting verstelbaar. Meters en controlelampjes zijn goed zichtbaar, knoppen goed bereikbaar



Robert J. Ratliff, president Deutz-Allis

in de tunnel. Het boekjaar werd zelfs afgesloten met een kleine winst. Maar voor KHD was de buikpijn nog niet over: de winstgevendheid van de Noord Amerikaanse dochter was te gering. Om de pijn volledig te laten verdwijnen zou een liefhebber het bedrijf volledig over moeten nemen. Bovendien wilde KHD zich meer gaan toeleggen op de Oost-Europese markt, dus dat was ook een reden om Deutz-Allis af te stoten.

Na een periode van stevig onderhandelen werd Ratliff via een zogenaamde 'management buy-out' de gelukkige,

samen met een aantal partners en een financier uit New York. Het avontuur, dat KHD miljoenen Markten had gekost, was voorbij.

## Vaste koers

De vooruitzichten voor Deutz-Allis lijken op dit moment goed. Maar Ratliff speelt op zeker en wil zich niet vergalopperen. Voorlopig verandert er voor de buitenwereld daarom maar weinig. De naam Deutz-Allis blijft bestaan en het bedrijf blijft 'kleinere' modellen uit Keulen importeren. Ratliff heeft een lange-termijncontract van tien jaar afgesloten

met KHD voor de distributie in de USA en Canada van deze modellen (en de daarbij behorende onderdelen). Tevens blijft KHD luchtgekoelde motoren leveren voor de 9100-serie, die in de USA wordt gebouwd.

Al is Noord-Amerika de belangrijkste markt voor Deutz-Allis, er vindt ook export plaats naar Australië en Saudi Arabië. Deutz-Allis heeft nu een marktaandeel van ca. 6%. Ratliff verwacht dat dit in 5 jaar tijd zal oplopen tot ongeveer 10%, wat hij belangrijk acht voor een gezonde positie van het bedrijf. De Europese markt interes-

seert hem op dit moment niet. 'Eerst moeten we de thuismarkt zo goed mogelijk bewerken, en dan zien we wel verder. En als we ooit belangstelling zouden hebben in het Europa van na 1992, dan zullen we dat altijd samen met KHD ondernemen.'

'Maar zover is het nog lang niet. Wij hebben ons kompas nu gericht op de Noord Amerikaanse markt. En het lijkt er op dat die markt gevoelig is voor West-Europese techniek. Met dat doel voor ogen gaan we stevig aan de slag.' □